

ADVERTENTIES

SBS 124

BOEKINGEN | 12 januari

MATERIAAL | 19 januari

SBS 125

BOEKINGEN | 9 februari

MATERIAAL | 16 februari

Vermelde data zijn richtdata

DOELGROEP

- 39% | General Management
- 17% | Financial Management
- 15% | Communication Management
- 29% | ICT/EDP Management



SMART BUSINESS STRATEGIES 124

Document Management

Het aantal digitale documenten dat we dagelijks te verwerken krijgen, blijft maar toenemen. En tegelijk worden ons steeds meer regels opgelegd rond het beheer en bewaren van deze documenten. Deze redenen volstaan al om een degelijke oplossing voor documentbeheer in huis te halen. Maar kunt u er ook een concurrentieel voordeel mee uitbouwen? Smart business zoekt het voor uit voor zijn lezers.

Unified communication

Als uw werknemers verspreid zitten over het land, hebt u des te meer behoefte aan een geconvergeerd platform om te communiceren. Spraak, video, chat en mail: iedereen moet op elk moment het beste communicatiemedium kunnen kiezen, en die moeten nog eens naadloos in elkaar overvloeien. Maar hoe ver staan we in dat ideaalbeeld, en wat komt er allemaal bij kijken?

SMART BUSINESS STRATEGIES 125

Energiebeheer

Energie vormt een steeds grotere kostenpost voor elk bedrijf, ook het uwe. Dat is het slechte nieuws. Het goede nieuws is dat er ook steeds meer manieren en technologieën zijn om op uw energiefactuur te besparen. Smart Business wandelt met de lezer door hun bedrijf op zoek naar de grootste energievreters en hoe u die kunt bestrijden. Onze aanpak gaat breed, want energie zit overal. Van onderhandelingen met uw energieleverancier, snelle tips, alternatieve energievormen tot een meer efficiënte power & cooling van uw datacenter.

Debiteurenbeheer

Vaak wordt een verkoopcyclus beschreven als 'van prospect tot factuur'. Maar dat moet natuurlijk 'van prospect tot betaling' zijn. Een klant die wel snel zijn factuur krijgt, maar die veel te laat of helemaal niet betaalt, vormt een reëel probleem voor uw onderneming. Hoe zorgt u ervoor dat uw klanten tijdig betalen, en welke middelen hebt u ter beschikking, zowel technologisch, juridisch als van externe partijen?

CONTACT

INGRID LOYAERTS

Sr. Account Manager
+32(0)14 46 23 61
ingrid@minoc.com

MICHEL MOL

Sr. Account Manager
+32(0)14 46 23 63
michel.mol@minoc.com

JOHAN NYS

Sales Manager
+32(0)14 46 23 64
johan@minoc.com

YUANG-MEN TANG

Sales Assistant
+32(0)14 46 23 70
ym@minoc.com

"Het zullen altijd de business mensen zijn die beslissen hoe IT moet worden georganiseerd."

(Professor Dr. Wim Van Grembergen, 2006)

BOEK NU UW ADVERTENTIERUIMTE!

Contacteer onze advertentiedienst op +32 (0)14/46.23.00