

IT Reseller

NIEUW

IT Reseller Jaarboek 2009

HET NASLAGWERK VOOR DE RESELLER, EEN HEEL JAAR LANG.

Op 30 april lanceert Minoc Business Press een nieuw jaarboek in de markt, het IT Reseller jaarboek. Op minder dan een jaar tijd is het blad van en voor het indirecte kanaal, IT Reseller, er in geslaagd de referentie te worden voor iedereen die in België betrokken is bij de verkoop van computerhardware, -software en telecommateriaal. Dit nieuwe jaarboek zal op dezelfde manier een referentie worden binnen de Belgische markt.

Door zijn sterke inhoudelijke invulling en het totaalbeeld dat het IT Reseller Jaarboek zal bieden, wordt dit jaarboek meer dan ooit hét naslagwerk voor het indirecte kanaal, waar een heel jaar lang naar zal worden teruggegrepen. Het IT Reseller Jaarboek zal het meest complete overzicht bieden van wie in het indirecte kanaal aanwezig is.

De redactionele aanpak van het IT Reseller Jaarboek staat er garant voor dat deze publicatie met de grootste aandacht zal gelezen worden door alle spelers in het indirecte kanaal: resellers, pc dealers, value added resellers, systeemintegratoren,... Inhoudelijk brengt dit jaarboek onder meer volgende elementen:

- Een eigen marktonderzoek over de resellermarkt in België: we peilden onder de doelgroep van IT Reseller naar hun zicht op marktevoluties, en brengen de resellermarkt in kaart via de manier waarop ze verkopen, de doelgroepen waartoe ze zich



richten, hun specialisaties, hun favoriete merken, ...

- In een brede ondervraging van de markt laten we letterlijk tientallen resellers, distributeurs, subdistributeurs en vendors aan het woord. We peilen samen met hen naar de toekomst van het indirecte kanaal en de manier waarop het volledige indirecte kanaal moet samenwerken om alle spelers in de markt maximaal te laten renderen.
- Hoofdbestanddeel van het IT Reseller Jaarboek vormt het tabellenoverzicht. Daarin lijsten we alle distributeurs op met hun specialisaties en de merken die ze vertegenwoordigen.

BELANGRIJK: bent u distributeur of vendor die werkt via het indirecte kanaal, dan kan u gratis opgenomen worden in de overzichtslijsten van dit naslagwerk. Voor een juiste, gratis opname van uw gegevens vragen we u uw gegevens aan te vullen en up te daten op de website <http://www.ictdirectory.be>.

USP's

REDACTIONEEL

Het IT Reseller Jaarboek is het naslagwerk voor alle beslisningnemers binnen het indirecte kanaal. Het IT Reseller Jaarboek is een kwalitatief naslagwerk van de hand van de redactie van IT Reseller, die het afgelopen jaar bewezen heeft perfect de pols te kunnen voelen van de Belgische reseller.

DOELGROEP

Het IT Reseller Jaarboek wordt verspreid op de volledige oplage van IT Reseller. IT Reseller richt zich tot het indirecte kanaal in de brede zin. Daarbij horen zowel de reguliere resellers die aan de consumentemarkt verkopen alsook de 'corporate' resellers die zich op het bedrijfsleven richten. Ook systeemintegratoren vinden in het blad hun gading. Channel managers en product managers bij vendors en distributeurs blijven via IT Reseller op de hoogte van wat leeft in het kanaal.



Als distributeur of vendor die werkt via een indirect kanaal kan u gratis opgenomen worden in dit naslagwerk. Daarnaast bieden we ook een unieke mogelijkheid om uw bedrijf extra in de verf te zetten:

DOUBLE IMPACT 3.200 euro:

- 2/1 pagina: omvat een 1/1 quadri advertentie links én een 1/1 quadri bedrijfsprofiel (2.500 tekens) rechts
- Highlight in de overzichtslijsten: uw logo met tekstuitleg geeft u een voorsprong op uw concurrenten in de overzichtslijsten
- Uw logo gedurende een jaar op de homepage van IT Reseller, www.itreseller.be

Nominale waarde double-impaktpakket: 5.650 euro

IMPACT 2.100 euro:

- 1/1 pagina: omvat een 1/1 quadri bedrijfsprofiel (2.500 tekens)
- Highlight in de overzichtslijsten: uw logo geeft u een voorsprong op uw concurrenten in de overzichtslijsten
- Uw logo gedurende een jaar op de homepage van IT Reseller, www.itreseller.be

Normale waarde impactpagina: 3.200 euro



Info

IT Reseller Jaarboek 2009

VERSCHIJNING

30 april

RESERVERING

20 maart

MATERIAAL BEDRIJFSPROFIEL

27 maart

MATERIAAL ADVERTENTIE

10 april

CONTACT

Minoc Business Press

Parklaan 22 bus 10

2300 Turnhout

Tel: +32 (0)14 46 23 00 - Fax: +32 (0)14 46 23 66

E-mail: sales@minoc.com

<http://sales.minoc.com>