

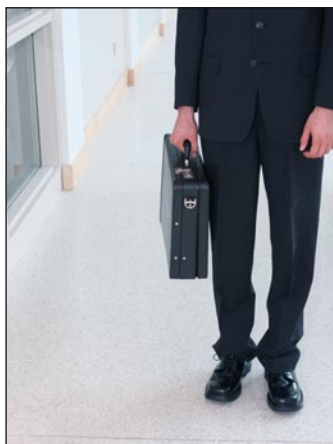
ADVERTENTIES

BOEKINGEN | 12 maart
MATERIAAL | 19 maart

Vermelde data zijn richtdata

DOELGROEP

39% | General Management
17% | Financial Management
15% | Communication
Management
29% | ICT/EDP Management



MINOC BUSINESS PRESS

Smart Business Strategies 93

Smart Business Strategies nummer 93 bevat uitgebreide artikels en dossiers over zaken die bedrijven nauw aan het hart liggen: documenten, klantgegevens én personeel.

Document management

Documenten zijn een belangrijke slagader in uw bedrijf. Ze leveren namelijk de broodnodige informatie in uw organisatie. Voor bedrijven wordt het dan ook belangrijker om een gedegen documentstrategie op te stellen.

In ons uitgebreid dossier document management nemen we de hele cyclus onder de loep. We beginnen bij de capturing of het scannen van documenten en nemen vervolgens het hele beheer van onze documentenstroom onder de loep.

HR

Ook het dossier Human Resources zit boordevol variatie. We hebben het onder andere over het huwelijk tussen IT en HR en we bekijken de trends in HR-software. Welke software maakt school in het HR-departement en wie biedt het aan? U leest het allemaal in ons dossier over HR.

Verder hebben we het over rekrutering en de beruchte generatie Y in het bijzonder. Daarnaast bekijken we in een exclusieve enquête de HR- en IT-politiek ten aanzien van surfen en internetdiensten op het werk. Wat mag en wat kan niet door de beugel?

Datacenters & virtualisatie

Een hedendaags datacenter moet niet alleen kostenefficiënt zijn, maar ook energievriendelijk en 'groen'. En met de recente evolutie rond virtualisatie maakt u efficiënter gebruik van de bestaande IT-infrastructuur. In ons minidossier leest u in mensentaal hoe u uw datacenter kan optimaliseren.

Database management

Zonder klanten is er geen omzet. Maar hoe maakt u optimaal gebruik van deze klantendata? Wat zijn de juridische bepalingen waar u, mede door de privacywetgeving, rekening mee moet houden? En als u dan toch klanteninformatie moet kopen of huren: waar kan u dan terecht? Een praktisch overzicht.

CONTACT

INGRID LOYAERTS

Sr. Account Manager
+32(0)14 46 23 61
ingrid@minoc.com

MICHEL MOL

Sr. Account Manager
+32(0)14 46 23 63
michel.mol@minoc.com

JOHAN NYS

Sr. Account Manager
+32(0)14 46 23 64
johan@minoc.com

PETER VAN DER AUWERA

Sr. Account Manager HR
+32(0) 14 46 23 68
peter@minoc.com

DIEDERIK VANDEWOUER

Sales Manager
+32(0) 14 46 23 60
diederik@minoc.com

YUANG-MEN TANG

Sales Assistant
+32(0)14 46 23 70
ym@minoc.com



"Het zullen altijd de business mensen zijn die beslissen hoe IT moet worden georganiseerd."

(Professor Dr. Wim Van Grembergen, 2006)

BOEK NU UW ADVERTENTIERUIMTE!

Contacteer onze advertentiedienst op +32 (0)14/46.23.00